

5.500 MITARBEITER  
AUS 650 REISEBÜROS  
IN MEHR ALS 80 LÄNDERN

## Key Account (Akquise) (m/w) auf freiberuflicher Basis gesucht

(Home Office) zur Verstärkung unseres Teams zum frühestmöglichen Termin.

### Was sind Ihre Aufgaben?

- Sie sind verantwortlich für die Gewinnung von Neukunden
- Sie beraten unsere Mittelstands- und Großkunden, um die Kundenbeziehung sicherzustellen.
- Sie analysieren den Markt, das Kunden- und Produktportfolio.
- Sie kooperieren und kommunizieren mit den Kollegen und Vorgesetzten.
- Sie unterstützen bei der Entwicklung der Umsatzplanung und der Steigerung des Umsatzes.
- Sie erstellen regelmäßig interne und externe Reports (Umsatz- und Deckungsbeitrag) und Präsentationen.

### Was bringen Sie mit?

- Sie haben Vertriebserfahrung in der Reisebürobranche gesammelt.
- Sie beherrschen den Umgang mit den MS-Office Programmen.
- Sie zeigen ein hohes Maß an Eigeninitiative, arbeiten selbstständig und strukturiert sowie lösungsorientiert.
- Sie zeichnen sich durch eine erstklassige Servicementalität aus.
- Sie sind kommunikationsstark in der deutschen und englischen Sprache, gerne auch in weiteren Sprachen.

### Warum sollen Sie sich bei uns bewerben?

Wir brauchen Sie, um kontinuierliches Wachstum und Profitabilität der Marke Lufthansa City Center im Businesstravel Bereich maßgeblich mit zu unterstützen. Mit Ihrem Einsatz können wir gewährleisten, dass wir in der stetigen Weiterentwicklung unseres Unternehmens die Kunden nie aus den Augen verlieren.

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihrer Unterlagen an Herrn Helmut Schubert  
[helmut.schubert@helcoreisen.de](mailto:helmut.schubert@helcoreisen.de) Tel. +49 (069) 20216

Art der Stelle: ca. 20 Std wöchentlich nach Absprache

Helco Reise GmbH Lufthansa City Center Business Travel  
Große Bockenheimer Str. 33-35 60313 Frankfurt am Main

Business Travel 

Helco Reisen

 Lufthansa  
City Center

Business Travel 